

近代セールス

5.1 金融業務の総合ナビゲート誌
2012

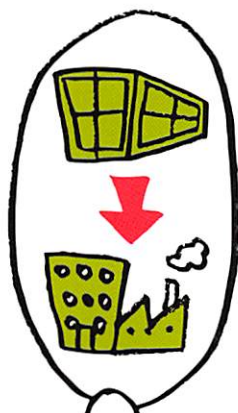
www.kindai-sales.co.jp

平成24年5月1日発行(毎月2回1日・15日発行) 昭和31年11月21日第3種郵便物認可 第57巻第9号通巻1153号

特集

でんさいネットの導入は
こう提案する！

手形取引との比較&わかりやすい説明ノウハウ



特別企画①

座談会・金融円滑化法からの
出口戦略をどう展開するか
〈第2部〉外部支援機関との連携のポイント

特別企画②

平成24年度「社会保険制度」の
改正ポイントとアドバイス
年金支給額・健康保険料等は
どう変わるか



取材企画

レポート
リテール営業の最前線!!
第10回●京都銀行くずし支店

レポート
できる渉外リーダーの活動術
第16回●福井銀行神明支店

連載

キンダイ営業推進強化コーナー
お客様への提案活動はこう進める!
投資信託編・保険窓販編・住宅ローン編・融資推進編

〈マンガ〉FP担当者 ミライの
「リテール営業」元気印!
第2回●アフターフォローを行う本当の意味